



o

4. cjelina:

Kredit scoring modeli za SME

Sadržaj

- - 1: Specifičnosti kredit scoring modela za SME
 - 2: Problemi izgradnje i upotrebe kredit scoring modela za SME
 - 3: Razlozi upotrebe kredit scoring modela za SME
 - 4: Iskustva implementiranih scoring modela za SME
 - 5: Research in SME credit scoring

Specifičnosti kredit scoring modela za SME

- kombinacija osobnih rata kredita i karakteristika samog poduzetnika i finansijskih izvještaja njegova poduzeća
- kreditna sposobnost malog poduzetnika direktno povezana s finansijskim profilom vlasnika poduzeća
- želja i sposobnost vlasnika poduzeća da plaća svoj osobni kredit korelirana je sa sposobnošću i željom poduzeća da plaća poslovni kredit
- prije pojave scoringa, krediti malim poduzećima ocjenjivani kao krediti velikim poduzećima – smanjivalo šanse malim poduzećima da dobiju kredit

Specifičnosti kredit scoring modela za SME

o

- FICO score
- dodavanje podataka o vlasniku poduzeća osnovnim informacijama iz zahtjeva za kreditom za poduzeća i podacima iz kreditnog biroa za poduzeća, proizvodi pouzdan kreditni score
- omjeri iz finansijskih izvještaja nisu ključni u procjeni budućeg ponašanja u plaćanju

Problemi izgradnje i upotrebe scoring modela za SME

- vrlo čest problem – ograničena količina dostupnih podataka za modeliranje
- kvaliteta dostupnih podataka
- mala poduzeća su uglavnom mlada pa imaju kraću povijest
- obrti – imaju još manje podataka
- mali poduzetnici često nemaju imovinu koja je dosta na za osiguranje kredita
- što je poduzeće veće, više dolazi do izražaja važnost finansijskih izvještaja poduzeća, a manje osobne informacije o vlasniku i obrnuto

Razlozi upotrebe scoring modela za SME

- pokazalo se da prihvaćanje kredit scoring modela za mala poduzeća rezultira u povećanju cijene kredita – u prosjeku, zato što i ‘granični’ mogu dobiti kredit
- isto tako, rezultira povećanjem količine kredita namijenjene malim poduzetnicima
- istraživanja su pokazala da banke koje imaju scoring za SME ne pozajmljuju signifikantno manje malim poduzećima s malih prihodima u odnosu na one s velikima prihodima, ali da one banke koje nemaju scoring pozajmljuju značajno manje malim poduzećima

Razlozi upotrebe scoring modela za SME

o

- banke odobravaju kredite bez neposrednog kontakta s vlasnicima – veći obuhvat poduzeća
- dokumentacija je znatno smanjena
- brži pregled aplikacija
- smanjivanje troškova za banke
- bolja procjena rizika – smanjivanje gubitaka za banke
- primjena pravila na konzistentniji način
- određivanje cijene kredita prema rizicima
- povećanje količine odobrenih kredita
- veće tržište kredita za mala poduzeća
- povećanje udjela kredita za SME u kreditnom portfelju banke

Primjer implementiranih scoring modela za SME

| Varijable | Najlošija vrijednost | Najbolja vrijednost |
|-----------------------|----------------------|---------------------|
| Kreditne karakter. | 0 | 10 |
| Br.godina u poslu | Manje od 1 god. | Više od 5 god. |
| Tekuća likvidnost | Manje od 1 | Više od 1.80 |
| Uk.obvezе/kapital | Preko 2 | Manje od 1.2 |
| Profitabilnost | Gubitak zadnjih g. | Profit u zad.3 g. |
| Kredit/potraživanja | 1.25 | Manje od 0.5 |
| Prihvatljivi fin.pod. | Privremeni fin.izv. | Zadnja 3 g.izv. |
| Dugovanja | >20% u 60 dana | 20% kredita |

Primjer implementiranih scoring modela za SME

- **osobne informacije koje su važne:**
 - mjesечni prihod vlasnika
 - dugovi
 - finansijska imovina
 - zaposlenje
 - posjedovanje kuće/stana
 - prethodno ponašanje u plaćanju kredita
 - kreditni izvještaj
- **Podaci o poduzeću:**
 - Financijski izvještaji
 - Kreditni izvještaj poduzeća

Primjer implementiranih scoring modela za SME

| | | | | | | | |
|-----------------------------------|-----------------------|----------------------|---------------|-----------|-----------|------------|--|
| Management poduzeća | Nema | Trenirani | Kvalificirani | Iskusan | | | |
| | 30 | 32 | 33 | 35 | | | |
| Istraživanje tržišta | Neadekvatno | Slabo | Adekvatno | Dobro | Odlično | | |
| | 30 | 33 | 38 | 40 | 42 | | |
| Odnos troškova i dobiti | Nema procjene prodaje | Nije izračunat odnos | 0-50% | 51-70% | 71-100% | Preko 100% | |
| | 30 | 33 | 41 | 38 | 35 | 33 | |
| Posjeduje li poduzetnik kuću/stan | Posjeduje | Ne posjeduje | | | | | |
| | 38 | 30 | | | | | |
| Rast prodaje | <-70% | <-40% | <-0% | <30% | <70% | Preko 70% | |
| | 30 | 32 | 35 | 40 | 37 | 35 | |
| Godine u poslu | <2 | <5 | <8 | Preko 8 | | | |
| | 30 | 32 | 35 | 38 | | | |

Znanstvena istraživanja

- orijentirana su na primjenu različitih metoda za izradu modela za procjenu rizičnosti malih i srednjih poduzeća
- metode obuhvaćaju statističke metode i metode data mininga odnosno machine learning metode
- znanstvena istraživanja također istražuju doprinos različitim varijabli u procjeni rizika – financijski pokazatelji, nefinancijski pokazatelji, socijalne mreže...
- koji financijski pokazatelji najbolje procjenjuju default za mala i srednje poduzeća
- ne rade isti modeli na velikim i malim poduzećima

Prethodna istraživanja – sažetak (I/2)

- • Altman, Sabato su analizirali mala i srednja poduzeća kako bi otkrili koji su finansijskih pokazatelji najbolji za predikciju defaulta: *Altman, Sabato, Modelling Credit Risk for SMEs: Evidence from the US Market, 2007.*
- Altman, Sabato, Wilson su analizirali važnost nefinansijskih podataka za predikciju defaulta za SMEs, kao što su starost poduzeća, djelatnost, rizičnost djelatnosti, način stjecanja poduzeća, broj tužbi, promjene u upravljanju itd. Otkrili su da model koji sadrži nefinansijske podatke uz finansijske ima bolju prediktivnu snagu u odnosu na model koji sadrži samo finansijske podatke: *Altman, Sabato, Wilson, The value of non-financial information in small and medium-sized enterprise risk management, The Journal of Credit Risk (1-33), Vol.6/Num.2, 2010*

Prethodna istraživanja – sažetak (2/2)

- Putra, Joshi, Redi, Bozzon su probali iskoristiti podatke socijalnih mreža u izgradnji scoring modela. Oni konstatiraju da scoring modeli koji se baziraju samo na finansijskim podacima ne uspijevaju uhvatiti dinamično okruženje u kojem se odvija poslovanje pa zato finansijskim podacima dodaju indikatore prikupljene preko socijalnih mreža. Pokazali su da ti indikatori značajno povećaju kvalitetu scoring modela za SMEs :
Putra, S.G.P, Joshi, B, Redi, J., Bozzon, A, A credit scoring model for SMEs based on social media data, Web Engineering, ICWE, Vol. 12128, Springer, 2020.

Zaključak

- U razvijenom svijetu koji zadnjih nekoliko desetljeća koristi kredit scoring modele nije pitanje 'koristiti li scoring ili ne', već je samo pitanje 'za što sve koristiti scoring modele'
- Oni su postali nužnost bez koje rijetko koja banka donosi odluke
- Naravno, treba znati da je ljudski faktor nezamjenjiv kada su u pitanju 'granični krediti' odnosno oni za koje nije potpuno jasno odobriti li ih ili ne